

ЭКСПОРТНЫЕ **П**РОГРАММЫ

Программы обучения для МСП

Более 70 обучающих программ «Синергии» по тематике предпринимательства включены в Реестр рекомендованных Минэкономразвития России программ для организации обучения субъектов МСП в рамках реализации национального проекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы»

Указанные программы реализуются в различных форматах по наиболее востребованным направлениям для МСП и самозанятых на всех стадиях ведения бизнеса — от идеи до масштабирования.

Примеры реализованных программ:

- Финансовая грамотность для предпринимателей
- Бизнес и спорт: синергия успеха
- Старт успешного бизнеса: от идеи до внедрения
- Бизнес-мама: лидер Бизнеса и своей жизни
- Идеи, которые работают: способы генерации бизнес-идей
- Управление продажами
- Предпринимательство и инновационное развитие бизнеса
- Лидерство
- Школа молодого предпринимателя
- Управление командой
- Самозанятые: организация деятельности
- Digital-маркетинг
- Старт и развитие бизнеса в сельском хозяйстве
- Развитие управленческих навыков
- Упаковка и вывод на рынок новых продуктов и услуг

Возможна индивидуальная доработка программ под требования заказчика с учетом региональной специфики

Программы для экспортеров:

Включены в Перечень программ, рекомендованных Минэкономразвития к реализации в рамках нацпроекта в субъектах Российской Федерации



Внешиэкономическая деятельность.
Практические навыки и повышение эффективности

Практические знания по внешнеэкономической деятельности, определению целевых зарубежных рынков для продукции

- Очно и онлайн
- 60 ак.часов
- Организация ВЭД
- Господдержка при экспорте
- Управление финансовыми ресурсами



Экспорт товаров при помощи Amazon и других маркетплейсов

Практические инструменты и алгоритмы выхода на международный рынок через маркетплейсы

- Очно и онлайн
- 22 ак.часов
- Онлайн-торговля для экспортеров
- Стратегия выхода на американский рынок через Amazon
- Требования к иностранным юрлицам



Мастер-классы и вебинары

Целый спектр обучающих программ, направленных на освоение конкретных навыков ведения ВЭД

Вывод бизнеса на экспорт

Корпорация «Синергия» предоставляет российским компаниям полный комплекс услуг от консультационной поддержки до заключения экспортного контракта при выходе на зарубежные рынки

За прошедший год мы организовали более 400 онлайн-встреч в рамках бизнес-миссий в страны ЕС, СНГ, ОАЭ, Турцию, США и оказали услугу «Подбор байеров» для более чем 80 московских компаний.

Участники

- Компании, обладающие экспортным потенциалом или осуществляющие поставки на экспорт через посредников
- Компании, осуществлявшие разовые или нерегулярные (сезонные /неконъюнктурные) поставки на экспорт
- Действующие экспортеры, расширяющие географию поставок

Ключевые направления деятельности:

- Поиск партнера за рубежом
- Организация бизнес-миссии
- Создание и перевод презентаций и коммерческих предложений под целевые рынки
- Организация участия в выставках, включая Matchmaking
- Отраслевой экспортный акселератор
- Консультирование по вопросам ВЭД (сертификация, логистика, таможенное оформление)
- Маркетинговые исследования
- Сопровождение экспортного контракта
- Размещение на ЭТП
- Образовательные вебинары

Примеры реализованных проектов:



Бизнес-миссия в Германию
23 компании
IT, промышленность и энергетика
108 онлайн-встреч
Экспортный потенциал встреч — 280 млн. руб.



Бизнес-миссия в Казахстан
13 компаний
АПК и промышленность
111 онлайн-встреч
Экспортный потенциал встреч — 80 млн. руб.



Бизнес-миссия в США
6 компаний
IT
103 онлайн-встреч
Экспортный потенциал встреч — 40 млн. руб.



Бизнес-миссия в Турцию
16 компаний
АПК, продовольственные товары
102 онлайн-встречи
Экспортный потенциал встреч — 450 млн. руб.



Бизнес-миссия во Францию
20 компаний
IT, продовольственные товары, текстиль, услуги, промышленное оборудование
62 онлайн-встречи
Экспортный потенциал встреч — 77 млн. руб.



Бизнес-миссия в Италию
20 компаний
медицина, текстиль, промышленное оборудование, металлургия, туристические услуги
64 онлайн-встречи
Экспортный потенциал встреч — 120 млн. руб.

Программа экспортной акселерации для МСП

О программе:

Уникальная моноотраслевая акселерационная программа для экспортеров

- Дает возможность начать экспортную деятельность «с нуля» и быстро получить экспортные контракты
- Количество участников: не более 10-15
- Количество заявок на программу: не менее 50
- Общая продолжительность проекта: 9 месяцев
- География экспорта: страны ЕС, Северная Америка, страны Азии и Северной Африки

Ключевые этапы:



**3 месяца образовательных
офлайн-интенсивов**

Развитие soft skills по ВЭД
с выполнением практических заданий



Маркетинговая поддержка

Создание эффективных продающих сайтов и презентаций. Проведение маркетинговых исследований целевых рынков и адаптация существующих маркетинговых материалов



PR-поддержка

Разработка и проведение серии индивидуальных мероприятий для каждого экспортера



**6 месяцев совместных
активных продаж**

Персональные менеджеры по ВЭД от «Синергии» одновременно обучают и продают вместе с экспортерами

Поиск иностранного покупателя

Оказываем комплексную услугу по поиску покупателя для Центров поддержки экспорта и Российского экспортного центра*:

1. Анализируем рынок и формируем список потенциальных покупателей продукции субъекта предпринимательства
2. Готовим и адаптируем презентационные материалы для целевых стран экспорта
3. Выстраиваем коммуникацию с потенциальными партнерами и покупателями
4. Консультируем по логистическим и таможенным вопросам
5. Проводим экспертизу экспортного договора
6. Доводим субъект предпринимательства до заключения экспортного договора
7. Способствуем выполнению ЦПЭ качественных и количественных KPI

Страны, в которых за последние 6 месяцев мы успешно нашли иностранных покупателей для российской продукции по заказу ЦПЭ:



Федеративная
Республика
Германия



Китайская
Народная
Республика



Республика
Казахстан



Республика
Узбекистан



Республика
Беларусь



Республика
Сербия



Итальянская
Республика

*Аккредитованный партнер Российского экспортного центра

Международные форумы и конференции по развитию торговли

Задачи событий

1. Обсуждение направлений дальнейшего развития международного торгово-экономического сотрудничества с участием бизнеса, государственной власти и экспертного сообщества
2. Поиск новых возможностей для представителей крупного бизнеса и МСП по выходу на зарубежные рынки

Участники: эксперты в области международных экономических отношений, экспортеры и импортеры, институты развития, отраслевые ассоциации и союзы, торговые объединения, а также малый и средний бизнес, планирующий экспортную деятельность

Ключевые темы:

- Новые механизмы развития торговли
- Развитие экспорта в новых условиях
- Меры государственной поддержки для экспортеров
- Успешные кейсы, барьеры и точки роста
- Перспективные направления сотрудничества
- Факторы роста товарооборота

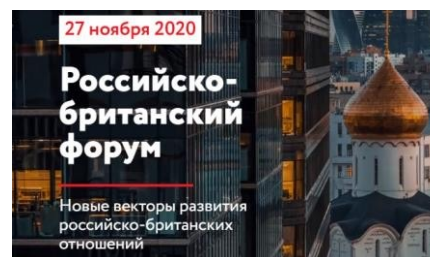
ПРИМЕРЫ
РЕАЛИЗОВАННЫХ СОБЫТИЙ:



[>> Онлайн-конференция «Партнерство России и Германии в области энергетики, промышленности и инноваций»](#)



[>> О нлайн-конференция «Россия и Китай: сотрудничество в новую эпоху»](#)



[>> Российско-британский форум: новые векторы развития российско-британских отношений](#)



[>> Онлайн-конференция «Выход на рынки стран Европейского союза с экспортной продукцией в сфере фармацевтики и косметологии»](#)

Контакты

БОЛДИНСКАЯ ВИКТОРИЯ АНДРЕЕВНА

+7 929 828-20-20

VBoldinskaia@synergy.ru